

## Я как частный предприниматель



Дніпропетровськ, Україна

Я как частный предприниматель

### Содержание курса

1. Составные части бизнеса: Я как предприниматель + Бизнес деятельность = бизнес результат
2. Компетенции частного предпринимателя: личные качества, профессиональные знания и умения, мотивация, умение выполнять поставленные задачи.
3. Основные виды бизнес – деятельности, ведущие к бизнес - результату (прибыль, независимость, профессиональная и личностная реализация).
4. Целеполагание. Стратегия создания и развития. Философия, Миссия, Видение.
5. Маркетинг.
  - Позиционирование себя на рынке услуг: персональное брендинг или создание торговой марки.
  - Определение своего вида услуг. Жизнеспособность вашего вида услуг. Анализ положения дел в сфере данного вида услуг. Размер рынка и его тенденции. Конкуренция, прогнозируемая доля рынка, ожидаемый объем оказания услуг.
  - Поиск «своего клиента», составление его профиля. Жизненный цикл потребителя.
  - Создание уникального коммерческого предложения. Ценовая политика. Анализ угроз и возможностей внутренней и внешней среды.
  - Маркетинговая программа продвижения услуг.
6. Правовые аспекты ведения предпринимательской деятельности на Украине.
7. Финансовый план: потенциальные трудности и риски, необходимый начальный капитал.
8. Кадровая политика.
9. Организационный план деятельности. Разработка пошагового алгоритма.
10. Анализ первых шагов деятельности. Адаптация. Болезни роста. Корректировка дальнейшей стратегии.

### Интерактивные формы и методы обучения:

- Разработка реального плана создания бизнеса.
- Маркетинговый анализ,
- Оценка сильных и слабых сторон (составление SWOT –анализ)

Price: **2 400 грн.**

Тип оголошення:

Торг: --

Послуги, пропонуую

AvizInfo.com.ua

1/2

