

Я как частный предприниматель



Дніпропетровськ, Україна

Я как частный предприниматель

Содержание курса

- 1. Составные части бизнеса: Я как предприниматель + Бизнес деятельность = бизнес результат
- 2. Компетенции частного предпринимателя: личные качества, профессиональные знания и умения, мотивация, умение выполнять поставленные задачи.
- 3. Основные виды бизнес деятельности, ведущие к бизнес результату (прибыль, независимость, профессиональная и личностная реализация).
- 4. Целеполагание. Стратегия создания и развития. Философия, Миссия, Видение.
- 5. Маркетинг.
- Позиционирование себя на рынке услуг: персональное брендирование или создание торговой марки.
- Определение своего вида услуг. Жизнеспособность вашего вида услуг. Анализ положения дел в сфере данного вида услуг. Размер рынка и его тенденции. Конкуренция, прогнозируемая доля рынка, ожидаемый объем оказания услуг.
- Поиск «своего клиента», составление его профиля. Жизненный цикл потребителя.
- Создание уникального коммерческого предложения. Ценовая политика. Анализ угроз и возможностей внутренней и внешней среды.
- Маркетинговая программа продвижения услуг.
- 6. Правовые аспекты ведения предпринимательской деятельности на Украине.
- 7. Финансовый план: потенциальные трудности и риски, необходимый начальный капитал.
- 8. Кадровая политика.
- 9. Организационный план деятельности. Разработка пошагового алгоритма.
- 10. Анализ первых шагов деятельности. Адаптация. Болезни роста. Корректировка дальнейшей стратегии.

Интерактивные формы и методы обучения:

- Разработка реального плана создания бизнеса.
- Маркетинговый анализ,
- Оценка сильных и слабых сторон (составление SWOT -анализ)

Price: 2 400 грн. Тип оголошення: Торг: --





050-496-00-94

ул Багрия, 41