

тренинг «Мотивация персонала агентств недвижимости»

Дніпропетровськ, Україна

Мотивация – это то, что заставляет сотрудников действовать и стремиться к достижению определенных целей организации.

тренинг «Мотивация персонала агентств недвижимости»

Цель тренинга – расширение спектра теоретических знаний мотивирования и стимулирования персонала, определение индивидуальных компонентов мотивации подчиненных и самомотивация, знакомство с принципами построения эффективной системы мотивации персонала, формирование личной заинтересованности каждого сотрудника в успехе компании.

Формы работы – деловые игры, групповые дискуссии, практические кейсы, теоретико-дискуссионные блоки, моделирование ситуаций управления персоналом с последующим их аналитическим разбором.

Особенности мотивации персонала в условиях нестабильности рынка недвижимости.

Современные теории мотивации. Сравнительный анализ, плюсы и противоречия. Возможности использования в практической деятельности агентства недвижимости.

Материальная и нематериальная системы мотивации. Проценты, бонусы, оклады.

Мотивация через систему сбалансированных показателей

Разработка системы мотивации конкретных структурных подразделений фирм.

Самомотивация при продаже недвижимости, алгоритм её построения.

Мотивация и харизматичность руководителя агентства.

Гендерные различия в мотивации риэлторов.

Корпоративная культура для повышения производительности работников и мотивации труда.

В результате тренинга – участники получают набор рабочих информационных материалов, знания и навыки построения системы мотивации сотрудников, разработают систему мотивации, выстроенную с учетом специфики своей компании, сертификат

Продолжительность - 2 дня.

Режим работы – с 9.00 до 18.00 (с перерывом на обед и кофе-паузами)

